

Il business 2007 di Datamatic Sistemi & Servizi cresce del 20 per cento

Per il solution provider crescita a due cifre sia in ambito CD/DVD Media Management, sia storage. Forte sviluppo del business per il settore medicale

Datamatic Sistemi & Servizi, leader nella fornitura di soluzioni tecnologicamente avanzate per lo storage, il disaster recovery e contro la criminalità informatica, ha reso noti i risultati finanziari dell'esercizio fiscale 2007 conclusosi lo scorso 31 dicembre. Sul fronte del fatturato il solution provider ha raggiunto i 7 milioni di euro, con una crescita superiore al 20 per cento rispetto al 2006.

Per quanto riguarda le linee di business, di particolare rilievo i risultati relativi al comparto CD/DVD Media Management, cresciuto del 26 per cento su base annua. Si tratta di incremento notevole, dovuto principalmente allo sviluppo del settore healthcare dove il CD/DVD si sta affermando sempre di più come supporto ideale per le immagini radiologiche e i referti medici.

Oltre all'aumento del business legato ai sistemi di publishing di Rimage (www.rimage.com), di cui Datamatic Sistemi & Servizi è distributore unico per l'Italia, il 2007 ha visto una forte crescita dei cosiddetti consumabili. A questo riguardo Datamatic Sistemi & Servizi ha lanciato sul mercato XRYDISC, il primo supporto a potersi fregiare del titolo di "Medical Grade". Disponibili in diversi formati, gli XRYDISC rispondono pienamente alle esigenze e ai requisiti del mondo medicale e rappresentano il supporto migliore per conservare e distribuire i dati medici e le immagini radiologiche dei pazienti. Oltre ai supporti XRYDISC, Datamatic Sistemi & Servizi garantisce alle strutture che operano in ambiente medicale la disponibilità di tutta la gamma dei prodotti consumabili tra cui cartucce e nastri sia a colori, sia in bianco e nero.

Ma Datamatic Sistemi & Servizi non è solo CD/DVD media management. Anche lo storage per così dire tradizionale ha generato risultati più che positivi facendo registrare una crescita del 15 per cento rispetto al 2006. In questo settore Datamatic Sistemi & Servizi ha consolidato la partnership con Xyratex (www.xyratex.com), azienda leader nello sviluppo di soluzioni tecnologicamente avanzate destinate ad aziende e partner OEM di rilevanza internazionale. Prosegue anche la partnership con Overland (www.overlandstorage.com), vendor che fa dell'innovazione tecnologica il suo biglietto da visita. I suoi prodotti risolvono tutte le esigenze di back up sia su disco, sia su nastro integrandosi facilmente anche nelle realtà più complesse ed articolate.

"Il risultati ottenuti da tutte le nostre business unit sono sopra le migliori aspettative – ha commentato Sergio Davini, General Manager di Datamatic Sistemi & Servizi. – Ciò significa che il nostro modello di business, basato sull'integrazione tra le migliori tecnologie e servizi pre e post vendita altamente qualificati, è vincente e ci permette di guadagnare quote di mercato significative senza scendere a compromessi sulla qualità del servizio offerta ai clienti. Per il 2008 – prosegue Davini – ci aspettiamo di mantenere un ritmo di crescita vicino al 20 per cento, sviluppando nuove offerte e iniziative sia in ambito CD/DVD Media Management, sia storage, senza tralasciare le nuove tecnologie, soprattutto quelle applicate al settore della sicurezza informatica".



Tutti i marchi e prodotti citati sono marchi commerciali o marchi registrati di proprietà delle rispettive aziende.

* * * * *

Datamatic Sistemi & Servizi S.p.A vuole essere nella sua veste di "Solution Provider" un punto di riferimento tecnologico per aziende ed enti pubblici. Nata come divisione aziendale del [Gruppo Datamatic](#), Sistemi & Servizi è oggi una società autonoma avviata a divenire leader nella fornitura di soluzioni tecnologicamente avanzate in alcuni dei principali settori strategici di crescita del mercato dell'Information Technology quali lo storage, il disaster recovery, l'archiving su CD e DVD e la lotta alla criminalità informatica. La società ha la propria sede principale a San Giuliano Milanese (Milano) e ha uffici a Roma e Napoli.

Per ulteriori informazioni:

Roberto Daveti , Ufficio Stampa, Grandangolo Srl

Tel. 02 3453.7535 – Fax: 02 3453.2848 – e-mail: rdaveti@grandangolo.it

Questo comunicato è disponibile on-line sul sito di Grandangolo: www.grandangolo.it